

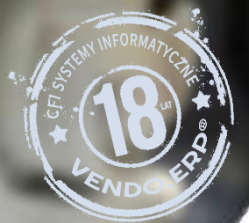


INTELIĞENTNY EKOSYSTEM DO ZARZĄDZANIA PRZEDSIĘBIORSTWEM

V VENDO.ERP®

www.vendoerp.pl

www.vendoerp.pl



Kim jesteśmy

Jesteśmy firmą konsultingowo-informatyczną - **EKSPERTAMI W PRODUKCJI**.
Znamy ten rynek jak nikt inny, dlatego specjalizujemy się w produkcji i wdrażaniu systemów zarządzania klasy ERP,
bo wiemy o nich wszystko.



JESTEŚMY PIERWSZĄ FIRMĄ W POLSCE
OFERUJĄCĄ SYSTEM KLASY ERP, KTÓRA ZDOBYŁA
GODŁO „TERAZ POLSKA” DLA SWOJEGO
PRODUKTU – VENDO.ERP®.

Misja

Pomagamy naszym klientom osiągać cele biznesowe oraz rozwijać się, tak żeby osiągnęli przewagę konkurencyjną i stawali się liderami na swoim rynku.

Wizja

Nieustannie rozwijamy nasze oprogramowanie oraz podnosimy jakość naszych usług w oparciu o aktualne trendy światowe i najnowsze rozwiązania technologiczne, żeby stać się wiodącym producentem i dostawcą oprogramowania klasy ERP.

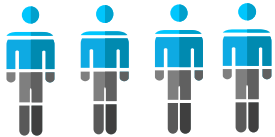
Wiarygodny partner w biznesie

Bez zespołu i jego ciężkiej pracy nie udało by się nam z roku na rok tak intensywnie i z powodzeniem rozwijać się jako firma, rozwijać nasz produkt i dostarczać najwyższej jakości, kompletny i polski system ERP.

To ludzie tworzą wartość firmy i są siłą napędową do rozwoju. Pracowników traktujemy jak nasz największy kapitał i główne źródło sukcesów.

Rozumiemy potrzebę dzielenia się wiedzą, ale także dzielenia się odpowiedzialnością za wyniki firmy. Pomagamy sobie nawzajem, ale też inspirujemy, a dobra atmosfera w pracy i po pracy ma dla nas olbrzymie znaczenie.

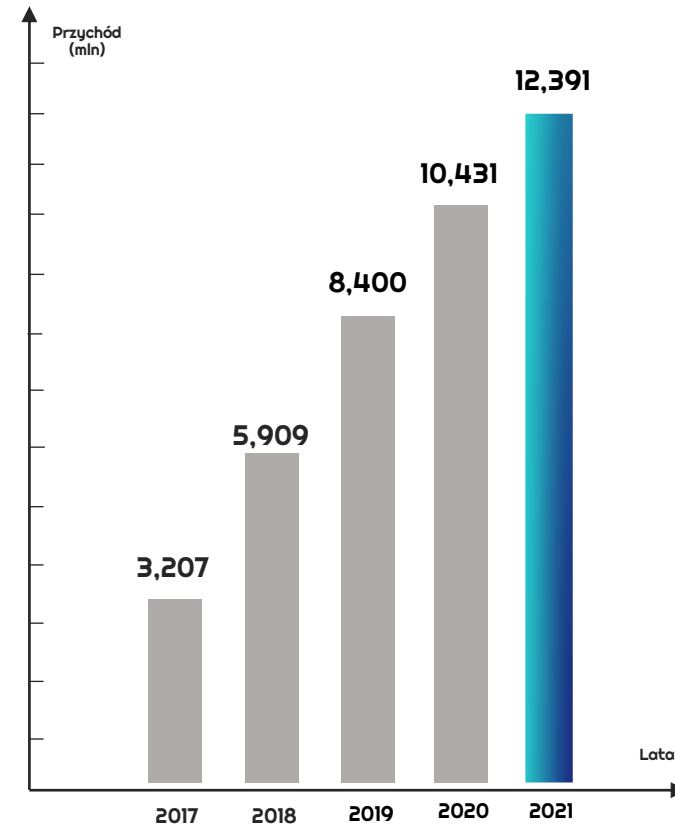
Zespół to nasz największy kapitał.



34
KONSULTANTÓW

16
PROGRAMISTÓW

25
LAT ŚREDNIEGO
DOŚWIADCZENIA



Liderzy

Trudno mówić o sprawnym funkcjonowaniu zespołu bez liderów.

W CFI Systemy Informatyczne liderami są osoby, które mają doświadczenie i dzielą się nim z zespołem, które zawsze motywują i wskazują drogę rozwoju. Osoby, które słuchają a wizję firmy przekuwają w rzeczywistość.



Krzysztof Szczypa

Współwłaściciel i prokurent w CFI Systemy Informatyczne odpowiedzialny za strategię firmy i zarządzanie finansami.

Wcześniej pracował w Macrologic S.A. (obecnie Asseco Business Solution) Prezes Zarządu Grupy Macrologic i Członek Zarządu Macrologic. Od 30 lat związany z branżą informatyczną. Doskonale znający rynek systemów ERP. Aktywnie działa na rynku MSP w sektorze firm produkcyjnych.



Bartłomiej Lux

Współwłaściciel i prokurent w CFI Systemy Informatyczne odpowiedzialny za struktury sprzedażowe oraz marketing firmy.

Wcześniej pracował w Macrologic S.A (obecnie Asseco Business Solutions ., Amtra sp. z o.o., Conseila sp. z o.o, Retilia sp. z o.o. (grupa Macrologic), Simple S.A. i one2tribe sp .z o.o. Aktywnie działał i działa na rynku MSP w sektorze firm produkcyjnych. Zaangażowany w projekty informatyczne w sektorze w zakresie systemów ERP, CRM, BI, MES, APS i Przemysłu 4.0



Paweł Ścipień

Współwłaściciel i prokurent w CFI Systemy Informatyczne odpowiedzialny za działalność rozwojową systemu VENDO.ERP®.

W CFI pracuje od początku jej istnienia. W tym czasie zajmował stanowiska programisty, konsultanta, kierownika projektu, Dyrektora Działu Usług, po aktualnie Dyrektora Działu Rozwoju Produktu. Wchodzi w skład zespołu projektowego oprogramowania VENDO.ERP®. Przeprowadził kilkadziesiąt wdrożeń programu VENDO.ERP® w firmach produkcyjnych oraz handlowych. Zajmuje się obszarami Logistyki, Magazynu Wysokiego Składu, Produkcji MRP.

Specjalizacja

- Produkcja
- MES
- APS
- Logistyka
- Sprzedaż
- Finanse i Controlling
- Kady i Płace
- Zarządzanie projektami
- Analityka i Raportowanie
- CRM
- Serwis / Utrzymanie ruchu
- Rozwiązania mobilne

Nowoczesne i inteligentne rozwiązanie do zarządzania firmą, **gotowe** na Przemysł 4.0

Wspiera ewidencję i planowanie wszystkich zasobów przedsiębiorstwa.

Optymalizuje realizowane w nim procesy i pozwala na bardziej efektywne zarządzanie informacją.

Automatyzuje poszczególne czynności i ułatwia bieżącą kontrolę realizowanych zadań.

Przyczynia się do **poprawy efektywności** realizowanych działań, optymalizacji wydatków i obniżenia kosztów, a w efekcie do wzrostu wydajności.

Dostarcza informacji niezbędnych do podejmowania kluczowych dla przedsiębiorstwa decyzji.



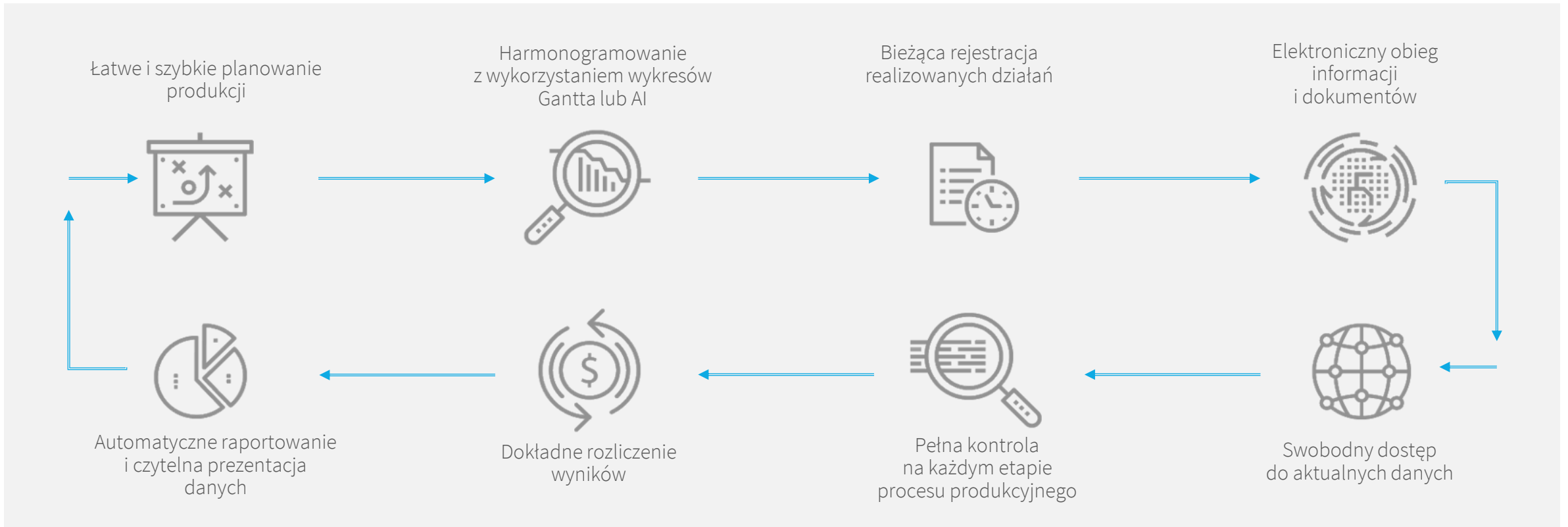
Tylko to czego potrzebujesz



- Zarządzanie we wszystkich obszarach w firmie.
- **Wydajność** rozwiązania jest skalowana dla Klienta
- **Dostęp** do informacji i funkcji systemu na podstawie rozbudowanego systemu uprawnień.
- **Bieżąca aktualizacja** systemu do zmieniających przepisów prawa, w szczególności w obszarze podatków.
- **Bogaty zestaw** predefiniowanych procesów realizowanych w przedsiębiorstwie.
- **VENDO.ERP® posiada integrację** z różnymi platformami, usługami, oprogramowaniem. Zapewnia komunikację z bankowością online, platformami e-commerce, podpisem elektronicznym, aplikacjami do automatyzacji marketingu, dedykowanymi portalami do oceny wiarygodności Klienta, spedytorami i kurierami, systemami CAD/CAM oraz wiele innych.

Kompleksowe zarządzanie z wykorzystaniem VENDO.ERP® umożliwia poprawę funkcjonowania całego przedsiębiorstwa, a osiągnięte za jego sprawą korzyści widoczne są w różnych obszarach działalności firmy.

Korzyści



Korzyści



- Optymalizacja planów produkcyjnych na podstawie danych historycznych i prognozowania pobytu
- Pełna kontrola nad terminami realizowanych zleceń, dzięki kontroli realizowanych zadań i bieżącej wymianie informacji.
- Możliwość natychmiastowej reakcji na odchylenia w procesie produkcyjnym.
- Skrócenie cyklu produkcyjnego.
- Bieżąca kontrola jakości wytwarzanych produktów.

ORGANIZACYJNE



- Wsparcie w procesie decyzyjnym dotyczącym inwestycji, zatrudnienia czy planów finansowych.
- Dostęp do symulacji i analiz dotyczących wydajności procesów, pracy ludzi, maszyn i innych elementów stanowiących o efektywności działania.
- Zgodność z wymogami systemów odpowiedzialnych za kontrolę jakości.
- Przewaga konkurencyjna - uzyskana dzięki ograniczeniu kosztów i wzrostowi wydajności.

STRATEGICZNE



- Wzrost wydajności produkcji jako efekt lepszej organizacji pracy, eliminacji zbędnych przestoju i minimalizacji awarii.
- Wzrost wydajności pracy poszczególnych pracowników, dzięki kontroli czasu pracy i realizowanych zadań.
- Poprawa organizacji pracy w obszarze transportu, magazynowania, zaopatrzenia – dzięki kompleksowym informacjom na temat realizowanych zadań i dostępności poszczególnych zasobów.
- Redukcja kosztów związanych z zarządzaniem produkcją.

FINANSOWE



VENDO.ERP®

NAJWAŻNIEJSZE OBSZARY

www.vendoerp.pl

Produkcja

o 30%
wzrost wydajności
na produkcji

o 45%
zmniejszenie produkcji
w toku

o 35%
zmniejszenie czasu
przebrojeń

10 tys. operacji
w 4 sek.
Skrócenie czasu
planowania

Poprawa dokładności
kalkulacji produktu –
odchylenie założeń od
rzeczywistego wykonania
na poziomie 1%

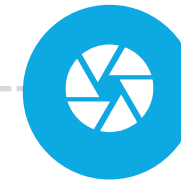
Nowoczesne rozwiązanie do zarządzania produkcją na każdym z jej etapów, począwszy od wystawienia zlecenia, poprzez techniczne przygotowanie produkcji, harmonogramowanie i bieżącą rejestrację, aż po rozliczenie i raportowanie na potrzeby kadry zarządzającej.

Kompleksowe podejście i możliwość nadzorowania każdego kolejnego etapu produkcji, pozwala osiągnąć terminową realizację zamówienia.

- Obsługa zamówień i planów
- Bilansowanie mocy produkcyjnych
- Planowanie produkcji
 - Planowanie na wykresie Gantt
 - Planowanie kubetkowe / pojemnościowe
 - Zaawansowane dedykowane algorytmy planistyczne
 - VENDO.Alice – inteligentne planowanie i optymalizacja planów według niestandardowych kryteriów.
- Obsługa struktur technologicznych
- Obsługa kalkulacji wyrobów
- Integracja CAD/CAM
- Treaceability (obsługa partii i atestów)
- MES (współpraca z maszynami, sieciami przemysłowymi)



VENDO.ERP®



Produkcja

KORZYŚCI

- planowanie i harmonogramowanie produkcji,
- efektywne wykorzystanie posiadanych zasobów,
- organizacja pracy pojedynczych osób i całych zespołów,
- bieżąca kontrola realizowanych zadań,
- korekta przyjętych planów i modyfikacja zleceń,
- poprawa terminowości realizowanych zamówień,
- wyższa jakość wyrobów,
- obniżenie kosztów produkcji,
- VENDO.Alice – to inteligentne planowanie z wykorzystaniem AI dzięki któremu możesz optymalizować produkcję w oparciu o parametry i kryteria niedostępne wcześniej.

o 65%
skrócenie cyklu
produkcyjnego

100 tys. operacji
do poniżej 10 sek.

Skrócenie czasu
planowania

o 30%
Wzrost produktywności
(wydajności)

o 65%
Zmniejszenie produkcji
w toku

o 65%
Redukcja zapasów
półproduktów

max. 95%
obniżenie wskaźnika
opóźnionych zleceń

VENDO.Alice

VENDO.Alice jest odpowiedzią na czwartą rewolucję przemysłową - wykorzystuje algorytmy sztucznej inteligencji (AI) w procesie planowania i sterowania produkcją.

Podjekuje na bieżąco decyzje w zakresie zarządzania pracą pracowników, maszyn, zasobów na hali produkcyjnej, pracuje cały czas 365/7/24 i jest zawsze do Twojej dyspozycji.

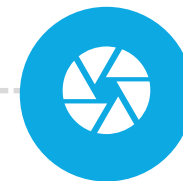
Planuje Twoją produkcję w czasie rzeczywistym i może współpracować z każdym systemem ERP niezależnie od producenta!

- Reaguje w czasie rzeczywistym.
- Wykorzystuje kilkanaście parametrów planistycznych.
- Analizuje różne warianty planu, sugeruje do realizacji najlepszy z możliwych wariantów.
- Korzysta z danych dostępnych w systemie ERP, MES.
- Optymalizuje harmonogram produkcji w oparciu o te kryteria na których Ci w danej chwili zależy.

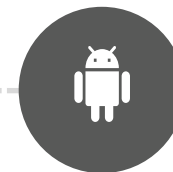
VENDO.Alice to nowość na skalę międzynarodową. Żadna polska firma nie oferuje tak zaawansowanego oprogramowania klasy APS do planowania, harmonogramowania i sterowania produkcją.



VENDO.ERP®



Produkcja



VENDO.Alice



VENDO.MES

VENDO.ERP® umożliwia bezpośredni monitoring i zarządzanie z poziomu hali produkcyjnej, wszystkie informacje dotyczące stanu realizacji zleceń, stanu maszyn, ewentualnych przestoi, awarii są dostępne w czasie rzeczywistym w interfejsie dedykowanym dla użytkowników systemu. Architektura systemu jest modułowa i pozwala w prosty sposób rozbudowywać ją w zależności od potrzeb.

Nasze rozwiązanie zawiera w sobie zestaw wskaźników KPI (kluczowe wskaźniki efektywności), które w czytelny i prosty sposób umożliwiają obiektywną ocenę wykorzystania maszyn, ich obsługę, koszty czy też jakość produkcji.

Do podstawowych wskaźników należą:

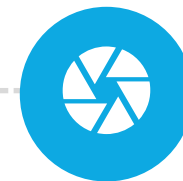
- OEE - całkowita efektywność wyposażenia
- MTTR - średni czas naprawy uszkodzenia
- MTTF - średni czas bezawaryjnej pracy
- MTBF - średni czas pomiędzy uszkodzeniami
- Ilość wytworzonych produktów
- Ilość odpadu produkcyjnego

VENDO.MES umożliwia:

- Zwiększenie stopnia wykorzystania zdolności produkcyjnych
- Skrócenie czasu cyklu produkcyjnego
- Wzrost produktywności
- Wzrost wskaźnika OEE



VENDO.ERP®



Produkcja



MES

GŁÓWNE CECHY VENDO.MES:

- automatyczna rejestracja produkcji i badanie rzeczywistego czasu pracy maszyn;
- wykrywanie przestojów, mikro-przestojów i automatyczne powiadomianie o nich;
- wizualizacja produkcji i widmo maszyn z informacją o przyczynach przestojów;
- zarządzanie zleceniami produkcyjnymi i planowanie kolejności ich wykonywania;
- rozbudowany moduł analiz wraz z automatycznym generowaniem raportów;
- wsparcie kontroli jakości przez gromadzenie informacji o odstępstwach produktowych;
- monitorowanie produktów, przepływów oraz zużycia mediów produkcyjnych;



Logistyka

Narzędzie do planowania, realizowania, kontrolowania czynności i procesów dotyczących zaopatrzenia i gospodarki magazynowej.

Automatyzuje i usprawnia poszczególne czynności, podnosząc efektywność przepływu surowców, materiałów, wyrobów gotowych i powiązanych z nimi informacji.

Ułatwia planowanie zakupu towarów i prognozowanie sprzedaży, przyczynia się do optymalizacji dostaw i umożliwia zarządzanie dokumentami magazynowymi.

Współpracuje z pozostałymi modułami oprogramowania VENDO.ERP®. Taka integracja pozwala na automatyczne połączenie procesów ofertowania, rezerwacji towarów czy realizacji zamówień z odpowiednimi informacjami, danymi i kartotekami, którymi firma zarządza w systemie. Zorganizowanie pracy w taki sposób pozwala na znaczną oszczędność czasu i większą efektywność.

W VENDO.ERP® masz także możliwość zarządzania transportem - taborem własnym i obcym. Dodatkowo **integracja z większością firm kurierskich** jaką zapewnia system, znacząco wpływa na automatyzację tego procesu.



VENDO.ERP®



Logistyka

KORZYŚCI

- bardziej efektywna obsługa przyjęć, wydań i inwentaryzacji,
- skrócenie czasu realizacji zamówień,
- ograniczenie błędów i pomyłek w procesie przyjmowania i wydawania towarów,
- optymalizacja stanów magazynowych,
- poprawa płynności finansowej dzięki obniżeniu poziomu zapasów i „zamrożonych” w nich środków finansowych,
- maksymalne wykorzystanie powierzchni magazynowej,
- obniżenie kosztów związanych ze stratami na skutek upływu terminu ważności, zniszczenia, czy reklamacji.
- optymalizacja wykorzystania zasobów ludzkich i wydajna praca,
- rzeczywista identyfikacja surowców i materiałów wg wielu kryteriów
- prostsza procedura inwentaryzacji

100%
identyfikowalność partii
wyrobów,
półproduktów,
materiałów na każdym
etapie

o 35%
mniejszy stan zapasów
materiałów

o 95%
zmniejszenie liczby
pomyłek przy wydawaniu
towarów

o 150%
wzrost efektywności
pracy magazynierów

o 60%
krótszy czas
przeprowadzania
inwentaryzacji

Sprzedaż

Rozwiązania wspomagające obsługę procesów sprzedaży.

Porządkuje i automatyzuje przebieg poszczególnych czynności i całych procesów sprzedażowych umożliwiając efektywne zarządzanie relacjami z klientem.

Minimalizuje ryzyko błędów i wynikających z nich opóźnień - pełna obsługa transakcji handlowych i bieżący dostęp do powiązanych z nimi dokumentów i informacji.

Wzrost wydajności i jakości pracy działu handlowego - terminowa realizacja zamówień.

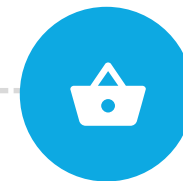
Wzrost efektywności sprzedaży - współpracuje z systemami z obszaru produkcji i logistyki; integracja z pozostałymi obszarami działalności przedsiębiorstwa, zapewnienia bieżącą wymianę informacji między nimi, przepływu zadań i dokumentów.

o 70%
skrócenie okresu
realizacji zamówień

90%
zamówień realizowanych
bez obsługi pracowników
biurowych



VENDO.ERP®



Sprzedaż

KORZYŚCI

- uporządkowanie informacji dotyczących klientów i kontaktów z nimi,
- automatyzacja procesu obsługi klienta,
- jednolity przepływ informacji, zadań i dokumentów,
- skrócenie czasu realizacji zleceń i wzrost terminowości,
- poprawa skuteczności działań marketingowych,
- efektywne zarządzanie procesami sprzedaży i zwiększenie aktywności pracowników,
- budowanie standardów sprzedaży,
- zmniejszenie nakładów pracy na administrację i skierowanie ich na „aktywną sprzedaż”,
- podniesienie efektywności i jakości pracy i jakości obsługi klienta,
- systematyczne pozyskiwanie nowych klientów
- wzrost lojalności klientów i wzrost wartości sprzedaży.

Finanse

Wspiera nadzór nad należnościami i zobowiązaniami oraz przepływem środków pieniężnych w przedsiębiorstwie.

Automatyzuje podstawowe czynności, optymalizuje przebieg procesów i czuwa nad przestrzeganiem wymogów ustawy o rachunkowości i przepisów prawa podatkowego.

Zapewnia bieżący dostęp do aktualnych i rzetelnych danych finansowych przedsiębiorstwa.

Pozwala na stałą kontrolę nie tylko elementów kosztowych, ale także innych istotnych z punktu widzenia prowadzonej działalności parametrów.

Automatyzuje realizowane w firmie procesy księgowo i umożliwia sprawne definiowanie i opracowywanie niezbędnych raportów i analiz.

Prawidłowe funkcjonowanie zapewnia ścisła współpraca z systemami odpowiadającymi za obsługę pozostałych obszarów działalności, bieżąca wymiana lub współdzielenie informacji oraz dostęp do aktualnych dokumentów



BNP PARIBAS



Bank Pekao



ING



VENDO.ERP®



Finanse

KORZYŚCI

- szybka i prosta ewidencja dokumentów,
- automatyzacja powtarzalnych i pracochłonnych czynności,
- uporządkowanie danych finansowo-księgowych,
- łatwy i szybki dostęp do informacji
- gwarancja zgodności z obowiązującymi przepisami prawa,
- bieżąca aktualizacja wprowadzonych danych,
- forma informacji umożliwiająca rzetelną analizę.



Controlling

Moduł Controlling jest zaawansowanym narzędziem wspierającym tworzenie rachunków kosztów (standardowego lub rachunku kosztów działań) wykorzystującym dane z wielu obszarów systemu VENDO.ERP®.

Umożliwia ewidencję m.in. dotyczącą informacji o kosztach zakupionych materiałów, pracochłonności (robocizny) oraz kosztach pośrednich (wydziałowych).

Umożliwia gromadzenie danych z różnych miejsc w systemie, m.in:

- z dokumentów (sprzedażowych, kosztowych, magazynowych),
- Amortyzacji środków trwałych,
- rozdzielników płacowych,
- zleceń produkcyjnych.

Wszystkie dane przechowywane są w ramach modułu controllingowego według specjalnie utworzonych struktur nazywanych modelami controllingowymi.

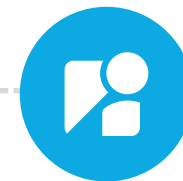
Umożliwia tworzenie wielu modeli controllingowych - mechanizmów pozwalających analizować określone struktury kosztowe, przychodowe według zadanych kryteriów.

Pozwala także na analizowanie kosztów i przychodów według zadanych kryteriów (np. na zleceniu).

Obszar ten również wspiera tworzenie i analizowanie budżetów firmy, działów, osób, grupy kont kosztowych w układzie miesięcznym, kwartalnym, półrocznym oraz rocznym.



VENDO.ERP®



Controlling

KORZYŚCI

- zwiększa zasób informacji dotyczących generowanych kosztów w firmie,
- skraca czas pozyskiwania informacji o kosztach,
- Umożliwia generowanie informacji dla modułu księgowego,
- usprawnia pracę działów analityczno-zarządczych

Kadry i płace

Program kadrowo-płacowy wspomagający pełne zarządzanie płacami i danymi kadrowymi pracowników.

Umożliwia prowadzenie kartoteki osobowej pracowników, rejestrację i wydruk umów o pracę i umów cywilnoprawnych.

Ewidencjonuje czas pracy i zapewnia pełną kontrolę przysługującego i wykorzystanego urlopu wypoczynkowego.

Dynamicznie wylicza staż pracy oraz tworzy i weryfikuje dowolne rozliczenia: listy płac, absencji i świadczeń.

System zapewnia **sprawny obieg informacji i eliminuje konieczność** wielokrotnego wprowadzania danych i obniża poziom błędów.

Współpracuje z kalendarzami pracowniczymi na produkcji i rejestruje czas pracy.

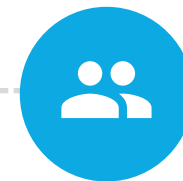
Współpracuje z systemami do elektronicznej wymiany danych, między innymi: Płatnikiem, e-ZLA.

Pozwala na **dynamiczne zestawienia** z wyborem własnych kolumn, dynamicznym grupowaniem i podsumowaniem.

Daje **możliwość** wielopoziomowej i równoległej analizy danych oraz szczegółowej analizy poszczególnych elementów i składników wynagrodzenia pracowniczego.



VENDO.ERP®



Kadry i Płace

KORZYŚCI

- usprawnienie i optymalizacja realizowanych procesów kadrowych,
- wysoka rzetelność przetwarzania danych,
- precyzyjne wyliczanie listy płac i związanych z nią rozliczeń,
- obniżenie poziomu błędów,
- krótszy czas i niższa pracochłonność przygotowywania raportów na potrzeby sprawozdawczości wewnętrznej i zewnętrznej,
- redukcja dokumentacji papierowej,
- zgodność z obowiązującymi przepisami,
- nisko-kosztowe, elektroniczne dostarczanie danych do urzędów,
- możliwość kontroli poziomu wykorzystania urlopów,
- wyższa efektywności pracy działu kadr i płac.

Zarządzanie projektami

Moduł Zarządzanie Projektami VENDO.ERP® to narzędzie przeznaczone dla osób, które zarządzają różnymi projektami w swojej organizacji.

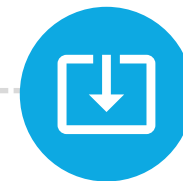
Wspiera planowanie projektów, bieżącej obsługi i ich rozliczenia.

Pozwala na:

- obsługę budżetu realizowanego projektu,
- harmonogramu kosztów i przychodów projektu,
- planowanie i zlecanie zadań dla pracowników,
- obsługę zasobów potrzebnych do realizacji projektu,
- monitorowanie postępów prac,
- wykrycie ewentualnych opóźnień i zastosowanie odpowiednich środków zaradczych,
- sprawną komunikację ze wszystkimi wykorzystywanymi modułami systemu.



VENDO.ERP®



Zarządzanie projektami

KORZYŚCI

- definiowanie projektu, zasobów niezbędnych do realizacji.
- definiowanie harmonogramu zadań,
- zarządzanie pracą ludzi, maszyn i zewnętrznych kooperantów,
- definiowanie budżetu kosztów,
- ewidencja rzeczywistych kosztów projektu

Analizy i raporty (BI)

Rozwiązanie umożliwiające przekształcenie danych dotyczących różnych obszarów działania przedsiębiorstwa, gromadzonych w systemie, i prezentowanie ich w postaci czytelnych i łatwych do analizy raportów, stanowiących źródło wiedzy będącej podstawą podejmowanych decyzji.

VENDO.ERP® BI to element kompleksowego rozwiązania systemu obecny w każdym z podstawowych modułów odpowiadających obszarom działalności przedsiębiorstwa.

Przygotowane z jego udziałem raporty i analizy korzystają z danych wprowadzonych do systemu i w nim gromadzonych.

Dokładność i szczegółowość opracowywanych zestawień zależy od jakości i ilości danych dostępnych w systemie.

Możliwości

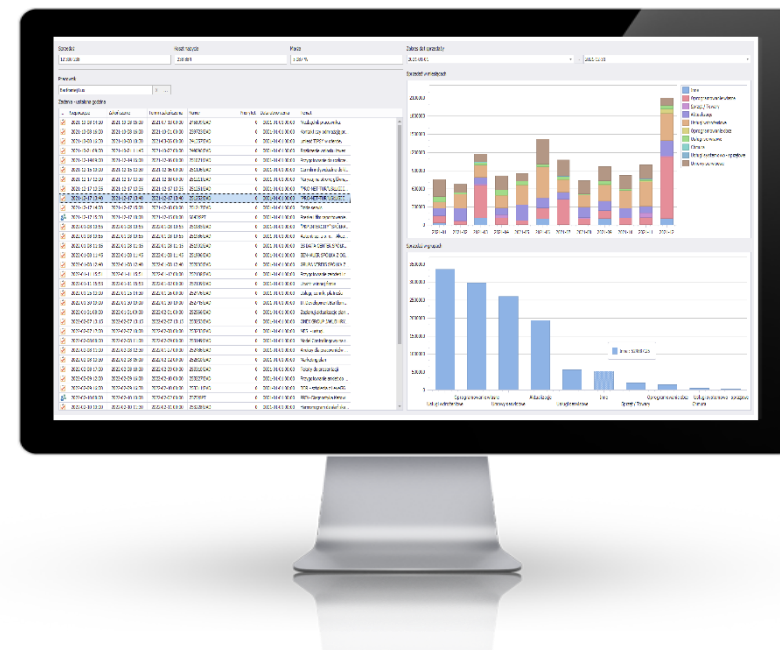
- predefiniowane raporty
- automatyzacja procesu tworzenia i dostarczania raportów dla wybranych użytkowników
- personalizacja raportów dla użytkowników
- dedykowane wykresy dla raportów
- pełna integracja z excel
- Możliwość tworzenia kokpitów managerskich



VENDO.ERP®



Analizy i raporty



Qlik® Sense

Qlik® Sense umożliwia łatwe tworzenie pełnego zakresu elastycznych, interaktywnych wizualizacji, które wspomagają intuicyjne odkrywanie i eksplorację wszystkich danych sprzedażowych.

Qlik® Sense to zupełnie nowe spojrzenie na Twoją sprzedaż!

- To łatwe tworzenie pełnego zakresu elastycznych, interaktywnych wizualizacji, które wspomagają intuicyjne odkrywanie i eksplorację danych,
- To indeksowanie powiązanych danych umożliwia analizowanie powiązań danych pochodzących z różnych źródeł, które w przypadku podejścia hierarchicznego lub opartego na zapytaniach pozostałyby ukryte,
- To szybszy wgląd w dane podczas intuicyjnej eksploracji, wspiera inteligentne wyszukiwanie i wizualizacje, pomaga zwiększyć wiedzę dzięki narracji danych i mobilności, a ponadto dzięki swoim funkcjonalnościom, umożliwia lepsze zarządzanie przedsiębiorstwem na światowym poziomie.

MOŻLIWOŚCI

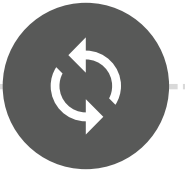
- Współpraca i trafne decyzje
- Szybka prezentacja
- Pełna dostępność i komfort
- Elastyczność
- Pełne dostosowanie
- Zaawansowana integracja i optymalizacja
- Centralne zarządzanie
- Skalowalność



VENDO.ERP®



Analizy i raporty



Qlik® Sense

PRZEWAGI Qlik® Sense:

- nowatorskie funkcje wizualizacji za pomocą inteligentnego, zoptymalizowanego klienta, umożliwiającym szybkie eksplorowanie informacji i tworzenie krytycznych analiz,
- zadawanie pytań, korzystając z naturalnych interakcji, wyboru elementów i wyszukiwania, bez żadnych ograniczeń,
- wyszukiwanie na poziomie globalnym całego zestawu danych za pomocą słów kluczowych,
- inteligentne i interaktywne wizualizacje,
- umożliwia użytkownikom stosowanie własnych sposobów odkrywania danych,
- raportowanie za pomocą mechanizmu „push-up”,
- możliwość szybkiego ładowania i łączenia własnych danych z kilku źródeł.

CRM

VENDO.ERP® CRM umożliwia przydzielanie zadań, planowanie kontaktów, nadzorowanie stanu realizacji, monitorowanie terminów.

Wszystkie zadania, kontakty oraz inne zdarzenia są widoczne w przejrzystej formie na kalendarzu. Dzięki modułowi Workflow możemy definiować procedury ich obiegu.

Uzyskujemy wsparcie dla takich spraw jak przygotowywanie kalkulacji i ofert, obsługi zapytań ofertowych, wniosków urlopowych, reklamacji, zapotrzebowania na zasoby firmowe (np. samochód), procedowanie pism, obsługę kancelarii itp..

Zyskujemy dzięki korzystaniu z tej funkcjonalności na skróceniu terminów czy zmniejszeniu ilości spraw, o których zapominamy.

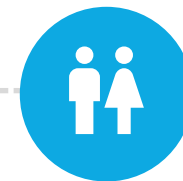
Wszystkie zdarzenia (np. zadania i kontakty) mogą być prowadzone w ramach większych „katalogów” – procesów sprzedaży, akcji marketingowych, projektów.

MOŻLIWOŚCI

- Obsługa procesów sprzedaży
- Prowadzenie akcji marketingowych
- Pełna obsługa klientów i kontrahentów
- Ocena aktywności klienta poprzez integrację z Sales Manago
- Ocena wiarygodności Klienta dzięki współpracy z Krajowym Instytutem Prawa Gospodarczego
- Pełna informacja o Kliencie w zakresie ofert, zamówień, sprzedaży, cen, zakupów, kontaktów w jednym miejscu



VENDO.ERP®



CRM

KORZYŚCI

- podniesienie efektywności i jakości pracy,
- usprawnienie obiegu zadań, informacji i dokumentów w firmie,
- poprawa skuteczności działań marketingowych,
- zwiększenie w długim okresie sprzedaży poprzez:
 - zwiększenie aktywności pracowników,
 - budowanie standardów sprzedaży,
 - zmniejszenie nakładów pracy na administrację i wyszukiwanie informacji i skierowanie wygospodarowanych godzin na „aktywną sprzedaż”,
- podniesienie jakości obsługi klienta,
- systematyczne pozyskiwanie nowych klientów,
- budowanie lojalności aktualnych klientów.

Serwis

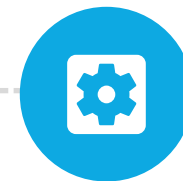
Moduł wspomagający zarządzanie procesami związanymi z utrzymaniem ruchu i serwisowaniem urządzeń. Dedykowane firmom zajmującym się serwisowaniem urządzeń i maszyn, oraz przedsiębiorstwom produkcyjnym posiadającym własny dział utrzymania ruchu.

MOŻLIWOŚCI

- definiowanie procedur obsługi zlecenia,
- przyjmowanie zleceń serwisowych,
- prowadzenie karty urządzenia (obiektu) wraz z pełną historią,
- rejestracja wykonania zlecenia,
- bieżąca kontrola procesu, w każdym jego momencie, od przyjęcia zlecenia do wystawienia dokumentu sprzedaży.
- rozliczenie przychodów i kosztów zlecenia,
- możliwość tworzenia elementów (składników) urządzenia,
- planowanie przeglądów,
- obsługa magazynu części zamiennych,
- planowanie przeglądów i remontów
- mobilna obsługa serwisu w terenie



VENDO.ERP®



Serwis

KORZYŚCI

- wysoki poziom niezawodność sprzętu
- zapewnienie ciągłości produkcji
- wysoka jakość produktów
- obniżenie kosztów produkcji (zwiększenie wskaźnika MTTF)
- większa efektywność
- wyższa wydajności
- bezpieczeństwo pracy
- działanie zgodne z obowiązującymi normami, np. ochrony środowiska

Rozwiązania mobilne

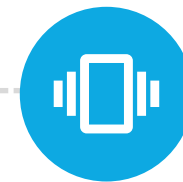
Utrzymywania relacji z klientem w systemie 365/7/24. W pełni i dwukierunkowo zintegrowane z systemem i automatyczna informacja o produktach, cennikach, dostępności, promocjach.

Dzięki nim, Klient o każdej porze i w łatwy sposób może:

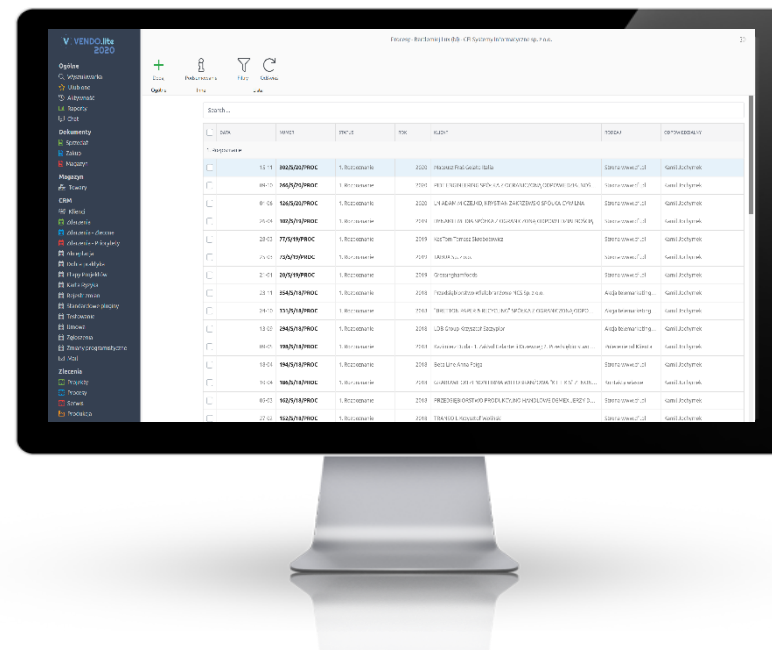
- przeglądać ofertę produktową mieć informację o dostępności,
- konfigurować produkt,
- mieć dostęp do skierowanych indywidualnie do niego promocji,
- składać zamówienia i otrzymywać informację o statusie realizacji,
- mieć bieżący dostęp do swoich zobowiązań,
- składać reklamacje, zlecenia serwisowe oraz zapytania cenowe.



VENDO.ERP®



Rozwiązania mobilne



VENDO.365

VENDO.365 w chmurze obliczeniowej to sprawdzony sposób korzystania z systemu do zarządzania bez utrzymania własnej infrastruktury serwerowej. Bez stałych kosztów utrzymania i serwisu lokalnego informatyka. Oznacza to propozycję - bez kupowania i inwestycji początkowej w hardware i systemy operacyjne oraz bazodanowe.

Chmura obliczeniowa (ang. cloud computing) jest modelem przetwarzania danych, który opiera się na możliwości korzystania z VENDO.365 za pośrednictwem sieci Internet. Oznacza to, że oprogramowanie rozumiane jest jako usługa, do której użytkownicy otrzymują dostęp, bez potrzeby zakupu licencji, utrzymania infrastruktury informatycznej bądź instalacji VENDO.365 na własnych serwerach.

VENDO.365 przeznaczony jest dla:

- dla firm produkcyjnych i firm działających w obszarze handlu przez Internet,
- dla firm zmieniających niejednokrotnie lokalizacje swoich punktów sprzedaży,
- dla firmy, która nie planuje budować i zarządzać własną serwerownią i siecią,
- dla firm, które chciałyby pracować na nowoczesnym wysokiej klasy rozwiązaniu do zarządzania firmą ale koszty poniesione na jego wdrożenie planują przeznaczyć na inne cele,
- dla firm, które dbają o to, żeby ich dane w systemach były odpowiednio zabezpieczone oraz zgodne z aktualnymi zmianami w prawie.



VENDO.ERP®



VENDO.365

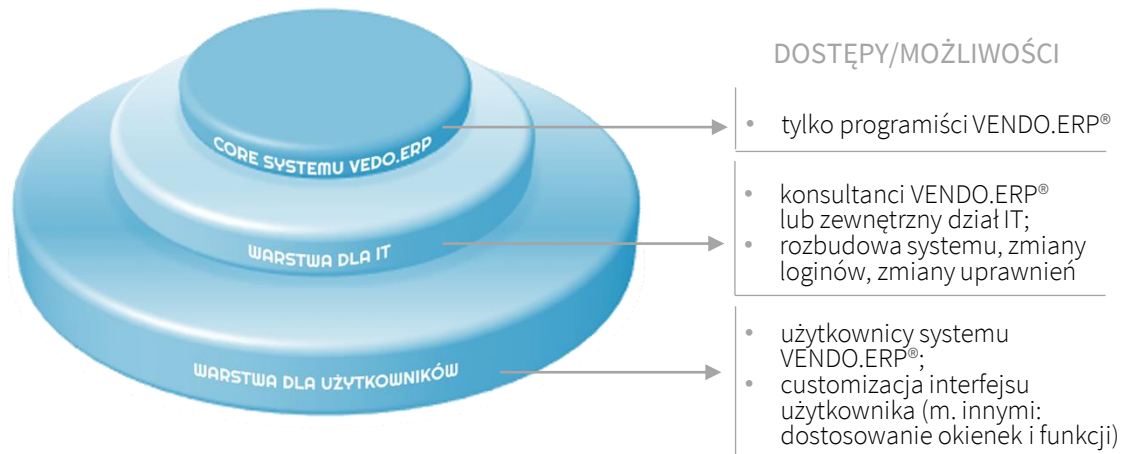
KORZYŚCI

- Skalowalność
- Dostępność
- Wydajność
- Elastyczność
- Niezawodność



Technologia

ARCHITEKTURA SYSTEMU



Aktualizacje systemu, zmiany prawne, usuwanie błędów odbywa się poprzez dystrybucję patch`y automatycznie, zawsze niezauważalne przez użytkownika.

VENDO.ERP® to:

- Baza danych – Postgre SQL
- Środowisko programistyczne - Visual Studio
- Zastosowanie technologii Microsoft - .Net_Framework
- Możliwa praca systemu na serwerze Linux (rekomendowany - zapewnia najwyższą wydajność) lub na serwerze Windows Server



Klienci



Nasi klienci to głównie średnie i duże przedsiębiorstwa z obszaru produkcji, dystrybucji, handlu i usług.



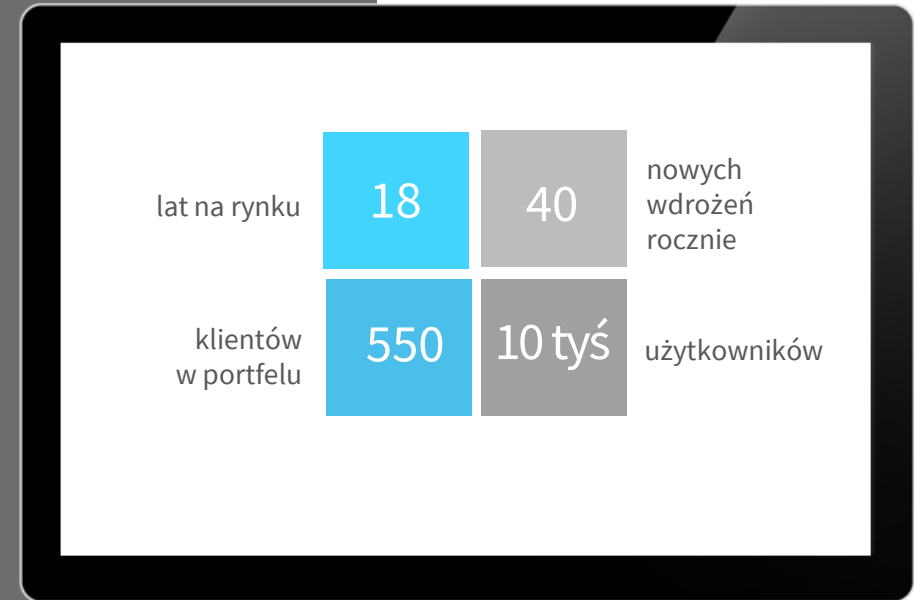
Od ponad 18 lat zajmujemy się produkcją i wdrażaniem systemów informatycznych wspierających zarządzanie przedsiębiorstwem. Nasza wiedza i doświadczenie to wynik wieloletniej współpracy z setkami firm i realizacji 40 indywidualnych projektów rocznie.



Lokalni liderzy swoich branż szukający nowoczesnego rozwiązania, które umożliwiłoby im wzrost efektywności działania i pozwoliło na osiągnięcie jeszcze większej przewagi konkurencyjnej.



Potrzeby i wymagania naszych klientów, zmienne w czasie i często specyficzne wpływają na nasz produkt, a ich zdanie i opinie, zwłaszcza te wyrażane w postaci referencji, są dla nas szczególnie ważne.



Nasze wdrożenia

Wybrane realizacje VENDO.ERP®

PRZEMYSŁ METALOWY

CIĄGŁOŚĆ PRODUKCJI W MET-EUROSYSTEM

Wszystkie procesy produkcyjne – na każdym etapie - zintegrowane z VENDO.ERP®.



PRZEMYSŁ METALOWY

NIEPRZERWANA I TERMONOWA PRODUKCJA W KRATKI.PL

Wszystkie procesy produkcyjne zostały zautomatyzowane a informacje dostępne są od razu w różnych działach.



PRZEMYSŁ METALOWY I AUTOMOTIV

SOLIDNE WSPARCIE PRODUKCJI W MERKSON

Usprawnienie i automatyzacja planowania, produkcji i sprzedaży.



PRZEMYSŁ METALOWY

SPRAWNE ZARZĄDZANIE ZŁOŻONĄ PRODUKCJĄ W DO-MET

Automatyzacja, optymalizacja i zarządzanie bardzo złożoną produkcją.



PRZEMYSŁ MEBLOWY

WSPARCIE PRODUKCJI I SPRZEDAŻY DLA FIRMY Z PRZEMYSŁU MEBLOWEGO

30 % wzrost wydajności i automatyzacja procesu zamówień.



BRANŻA REKLAMOWA

WSZYSTKO NA CZAS W BRANŻY REKLAMOWEJ

Automatyzacja i optymalizacja wszystkich procesów produkcyjnych.



BRANŻA LOGISTYCZNA

SOLIDNE WSPARCIE W POLONIA LOGISTYKA

Automatyzacja procesów obsługi 100 tys. produktów w kilku miejscach w Polsce dzięki MWS VENDO.ERP®.



BRANŻA SANITARNA

USPRAWNIENIA W VIVASANIT

Automatyzacja i pełna obsługa kilkuset zleceń dziennie od klientów.



Projekty unijne



„Autonomiczny system planowania, harmonogramowania i sterowania produkcją oparty na metodach z zakresu sztucznej inteligencji i uczenia maszynowego.”
(projekt zakończony / 04.2020)

Zrealizowaliśmy projekt w ramach Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Małopolskiego na lata 2014-2020, 1 Oś Priorytetowa Gospodarka wiedzy, Działanie 1.2. Badania i innowacje w przedsiębiorstwach, Poddziałanie 1.2.1 Projekty badawczo-rozwojowe przedsiębiorstw, współfinansowanego z Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego (numer umowy o dofinansowanie: RPMP.01.02.01-12-0406/1-00).

Wartość projektu:

- wydatki całkowite: 2 620 464,20 zł
- wydatki kwalifikowane: 2 620 464,20 zł
- wydatki dofinansowania: 1 917 306,60 zł

Efekt:

VENDO.Alice - autonomiczny, samouczący się system do planowania, harmonogramowania i sterowania produkcją



„Stworzenie modelu predykcyjnego do redukcji odstępstw i błędów w systemach zarządzania produkcją z wykorzystaniem fuzji ekonomii behawioralnej i przy wykorzystaniu wzorców zachowań ludzkich.”
(projekt w trakcie realizacji)

Realizujemy projekt w ramach Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Śląskiego na lata 2020-2022 (Europejski Fundusz Rozwoju Regionalnego) dla Osi Priorytetowej: I. Nowoczesna gospodarka dla działania: 1.2. Badania, rozwój i innowacje w przedsiębiorstwach

Wartość projektu:

wydatki całkowite: 4 016 098,00 zł
wydatki kwalifikowane: 4 016 098,00 zł
wydatki dofinansowania: 3 172 607,60 zł



„Zwiększenie konkurencyjności firmy poprzez wdrożenie innowacji za pomocą inwestycji w środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne.”
(projekt w trakcie realizacji)

Realizujemy projekt w ramach regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Śląskiego na lata 2014 - 2020 z Europejskiego Funduszu Regionalnego dla Osi Priorytetowej: III. Konkurencyjność MŚP dla dziania: 3.2. Innowacje w MŚP

Wartość projektu:

wydatki całkowite 193 100,00 zł
wydatki kwalifikowane: 193 100,00 zł
wydatki dofinansowania: 164 135,00 zł

Zapraszamy do kontaktu



Andrzej Wojnicki
andrzej.wojnicki@cfi.pl
+48 573 901 841



GDAŃSK



Gracjan Przeniosło
gracjan.przenioslo@cfi.pl
+48 600 083 649



ŁÓDŹ



Bartłomiej Rutkowski
bartlomiej.rutkowski@cfi.pl
+48 573 901 836



Tomasz Zarzycki
Tomasz.zarzycki@cfi.pl
+48 798 399 093



KRAKÓW



KATOWICE

Centrala

CFI Systemy Informatyczne Sp. z o.o.
ul. Piotra Trębacza 18B
31-436 Kraków
tel./fax +48 (12) 432-30-90

Oddział Łódź

CFI Systemy Informatyczne Sp. z o.o.
ul. Andrzeja Struga 78, bud. A, lok. 33
94-557 Łódź
tel. +48 573 901 836

Oddział Katowice

CFI Systemy Informatyczne Sp. z o.o.
ul. Porcelanowa 19 (wejście B)
40-246 Katowice
tel. +48 537 824 400

Oddział Gdańsk

CFI Systemy Informatyczne Sp. z o.o.
ul. Nowy Świat 42/44
80-299 Gdańsk
tel: +48 573 901 847

